



四川农业大学 经济学院
Sichuan Agricultural University



国际经济与
贸易专业

教育与学习指南

四川农业大学经济学院 编制
2020年9月

目 录

1 指南编写目的	1
2 人才培养方案	2
2.1 培养目标	2
2.2 培养要求	2
2.3 主干学科	2
2.4 主要课程	3
2.5 主要实践环节	3
2.6 主要专业实验	3
2.7 学分要求	3
2.8 毕业生素质要求	3
2.9 毕业生能力要求	5
2.10 毕业生知识要求	7
3 主要教学规律、方法和重要专业课程.....	10
3.1 主要学习规律	10
3.2 主要教学方法	10
3.3 重要专业课程学习	11
3.3.1 国际贸易理论与政策（双语课）	11
3.3.2 国际贸易实务（双语课）	12
3.3.3 国际结算（双语课）	13
3.3.4 国际贸易综合(实践教学).....	14
3.3.5 国际商务谈判（优质特色课）	15
3.3.6 农产品国际贸易（优势特色课）	16
3.3.8 世界经济.....	17
3.3.9 国际经济学.....	17
3.3.10 国际商法.....	17
3.3.11 国际市场营销.....	18
3.3.12 商务英语（专业英语）	18
3.3.13 海关实务.....	18
3.3.14 外贸函电写作.....	18
4 主要学习资源与实习平台.....	19

4.1 主要学习资源	19
4.2 实习平台	20
4.2.1 模拟实习软件.....	20
4.2.1.1 世格外贸实务教学系统.....	20
4.2.1.2 双语模拟商务谈判.....	21
4.2.1.3 国际贸易仿真立体沙盘实训系统	22
4.2.2 校外实习基地.....	22
5 职业（执业）资格考证.....	22
5.1 POCIB 全国大学生外贸从业能力大赛	22
5.2 “报关员”资格证书	24
5.3 “外销员”资格证书	24
5.4 “国际货运代理从业人员”资格证书.....	25
5.5 商务英语考试（BUSINESS ENGLISH CERTIFICATE）	25
5.6 报检员.....	25
5.7 外贸跟单员	26
5.8 国际商务单证员	26
5.9 外贸业务员	26
5.10 外贸物流师	27
5.11 国际货运代理人	27
5.12 跟单信用证专家资格考试	28
5.13 国际贸易金融师资格考试	28
6 就业前景与选择.....	29
7 考研策略	30
7.1 国内考研	30
7.2 国外考研	31
7.3 四川农业大学经济学院研究生招生	33
8. 四川农业大学与法国南锡高等商院校际合作项目.....	38
附：经济学院中外合作办学简况.....	40

四川农业大学国际经济与贸易专业 教育与学习指南

四川农业大学国际经济与贸易专业，包括国际经济与贸易（普本、一本）专业、国际经济与贸易（普本、二本）专业、国际经济与贸易教育（职教本科）专业和国际贸易（普本、留学生）专业，专业代码 020401，文理兼收，授予经济学学位。从历史沿革看，1994 年，在原有的农业经济管理专业的基础上，开设了“贸易经济”专科。1995 年由贸易经济专科升为贸易经济本科。1998 年教育部对高等学校本科专业目录进行修订，将“贸易经济”改为“经济学”专业。2001 年，四川省教育厅批准我校设置国际经济与贸易专业。2002 年招生国际经济与贸易（普本、一本）专业、国际经济与贸易（普本、二本）专业。2004 年招收国际经济与贸易（职教本科）专业。2008 年停招国际经济与贸易（职教本科）专业，2014 年停招国际经济与贸易（普本、二本）专业。从 2014 年起只招收国际经济与贸易（普本、一本）专业，2019 年新增招收国际贸易（普本、留学生）专业。现有国际经济与贸易专业（普本、一本）在校生 330 人，其中，2017 级 3 个班 90 人、2018 级 2 个班 80 人、2019 级 2 个班 78 人、2020 级 2 个班 82 人。还有国际贸易（普本、留学生）专业，2019 级 1 个班 29 人，2020 年继续招生。

1 指南编写目的

为了使国贸专业学生了解本专业培养目标、知识能力与素质

要求、课程设置、教学规律与学习方法、主要学习资源与实习平台、职业（执业）资格及考证、就业前景与选择及考研策略等。在此基础上，明确学习目标，制定学习计划，规划职业生涯。

2 人才培养方案

2.1 培养目标

本专业培养的学生培养本专业学生具备良好的思想品质，能够自觉遵守职业道德和法律法规，较好掌握马克思主义经济理论和西方经济学理论，系统掌握国际经济与贸易基本知识，熟悉国际贸易政策与规则，具备国际经济分析和国际贸易实务的基本能力，具有全球视野、法律意识、合作精神和创新思维的高素质复合型人才。

2.2 培养要求

本专业属经济学学科门类的经济与贸易类，主要学习政治经济学、国际经济学、国际贸易理论与政策、国际贸易实务、农产品国际贸易等基本理论和基本知识，接受国际经济分析、贸易规则运用、国际贸易业务、国际商务拓展等方面的基本训练，具备较高的外语水平和较强的信息技术能力，掌握能够在政府机构、经济部门及企事业单位从事经济政策分析、经济管理、贸易投资和实际业务的知识与技能。

2.3 主干学科

理论经济学、应用经济学、管理学。

2.4 主要课程

政治经济学、微观经济学、宏观经济学、国际经济学、会计学、统计学、计量经济学、财政与税收、金融学、国际贸易理论与政策、国际贸易实务、国际商务谈判、农产品国际贸易、国际结算。

2.5 主要实践环节

教学实习、创新创业实践、毕业论文、毕业实习。

2.6 主要专业实验

会计学实验、统计学实验、计量经济学实验、国际贸易实务实验、国际商务谈判实验。

2.7 学分要求

修业四年，修读 165 学分，授予经济学学士学位，相近专业是经济学、金融学。

2.8 毕业生素质要求

素质名称	内涵要求	培养途径
思想品德素质	热爱社会主义祖国，拥护中国共产党，坚持正确的政治方向，树立科学的世界观、人生观和价值观。有独立思考、理论联系实际、实事求是的科学态度和优良作风；树立正确的就业观和职业观，具有严谨、务实、诚信、敬业的职业道	理论课和实践课、“思政课”、素质拓展教育课及活动、综合教育活动等。

质	德。	
文化素质	应用语言文字，清晰地进行信息、思想、感情的传递、表达和交流；具有文学艺术美学修养；能够正确认识和分析当今时代有关问题。	理论和实践课中融入人文知识、人文思维、人文方法和人文精神、素质拓展教育课及活动。
业务素质	了解国家政策、法律、外贸体制，熟悉国际贸易、国际结算、运输、保险等相关业务和具体操作程序；运用电脑网络处理信息、单据及各类文件；有效开拓国际市场。	相关理论课、专业技术基础课、专业综合技术课及综合技能实训等。
身心素质	身心健康，能调控自身心理情趣；具有体育卫生和运动保健素养；树立自觉锻炼、终生锻炼身体的意识；体魄良好，体能达到规定标准	体育课、综合教育活动、素质拓展教育课及活动。

2.9 毕业生能力要求

能力类别		能力要求	课程设置	考核标准
通用能力	英语能力	具备阅读和翻译文献资料，能较流利与人表达和沟通的口语能力	大学英语、口语英语	通过国家大学英语 CET4、6 级
	计算机能力	办公自动化设备和软件的使用能力；利用计算机网络搜集信息、处理信息的能力；能够运用电脑网络处理单据及各类文件	计算机基础、数据库应用	国家计算机一级或二级（CCT）证书
	求职创业能力	获取职业信息的能力；撰写求职自荐书的能力；求职答辩能力；签订劳务合同的能力	大学生就业指导、文学赏析	普通话三级甲等证书
	社交能力	交往与组织的能力；解决矛盾的能力	大学生心理与健康 礼仪	

			与社交	
专业基本技能	营销调研技能	国际市场调研、预测的能力；开展广告宣传的能力；营销策划的能力；开拓国际市场、推销的能力	国际市场营销、商品学	营销员资格证书
	会计统计技能	账簿登记、报表编制及费用核算的能力；利润核算、效益分析的能力；统计分析的能力	会计学、统计学、财务管理	会计核算基础、统计学原理
	公关与商务谈判技能	有效沟通的能力；具备谈判技巧，把握谈判局势、控制谈判方向的能力；公关活动的策划能力；塑造企业良好形象、化解危机的能力	商务谈判、公共关系	公关员资格证、商务谈判师
	国际商务能力	进出口业务组织、管理；交易磋商	国际贸易实务、国际	单证员跟单员

专业 综合 能力		商, 订立外贸合同; 熟练填制各种外贸 单证; 妥善处理贸 易纠纷; 网上交易、 利用 EDI 通关; 企 业电子商务管理	商法、国贸 实训、电子 商务、商务 英语	报检员 报关员 电子商务师
	国际结算 能力	熟练运用国际贸易 中常用的结算工具 的能力; 开立、审 核信用证的能力; 防范收汇风险的能 力	国际金融、 国际结算	
	处理外贸 函电能力	对外贸易洽谈的能 力; 处理日常业务 函电及其他业务文 件的能力	外贸函电 (英文)、 毕业实习、 商务英语	

2.10 毕业生知识要求

知识类别		知识内涵	课程设置
	社会主义基 础理论	政治理论、品德修 养, 正确人生观、 价值观	马克思主义基 本原理 概论 中国特色社会

基础理论知识			主义理论
	经济数学知识	函数与极限、导数与微积分、微积分的应用、常微分方程	经济数学
	英语知识	基础英语知识；国际贸易专业英语	大学英语 商务英语 外贸函电
	计算机文化知识	办公软件应用及安装；互联网应用；小型数据库编制和管理	计算机基础 数据库应用
	管理、写作、法律知识	企业管理知识、应用文写作知识、法律常识	经济应用文写作、管理学基础 法律基础、经济法概论、国际商法
	国际贸易理论、政策与措施知识	基本概念、国际分工、区域经济一体化、跨国公司、政策、关税与非关税、条约、世界贸	世界经济概论、国际贸易理论

专 业 技 术 基 础 知 识		易组织等知识	
	企业电子商 务知识	电子商务的基础 知识；网上交易、 网上支付	电子商务
	市场营销 知识	基本观念、组合的 策略知识、市场调 研及环境分析、产 品策略、价格策 略、分销及促销策 略知识	市场营销
	贸易谈判 知识	原则、技巧、素质 和礼仪等知识	商务谈判
	公关知识	基本原理知识；活 动策划、组织与实 施	公共关系
综合化专业 技术知识	国际贸易 操作技术	买卖合同、洽谈、 交易、履行、外贸 单证；法律、通关 知识、运输、保险、 结算工具方法、外 贸函电	国际贸易实务 国际商法 国际金融 国际结算 国际商务函电

3 主要教学规律、方法和重要专业课程

3.1 主要学习规律

大一到大四采用阶梯式渐进教学模式

主要课程：高等数学、大学英语、政治经济学、微观经济学、宏观经济学、国际经济学、计量经济学、会计学、统计学、金融学、财政学、国际贸易理论与政策、国际贸易实务、国际金融、国际结算、国际商务谈判、商务英语、农产品国际贸易。

难点课程：高等数学、大学英语、会计学、统计学、政治经济学、微观经济学、宏观经济学、计量经济学、商务英语、国际贸易实务。

考研重要课程：高等数学、大学英语、政治经济学、微观经济学、宏观经济学。

3.2 主要教学方法

理论教学与实验、实训实习相结合。在教学过程中，采用多媒体、计算机网络等现代化教学手段，开展互动式教学、案例教学及仿真模拟实训发挥学生的主动性，培养学生创新能力。

理论课程教学方法：角色扮演法、案例教学法、小组合作教学法、情境教学法、仿真实训法、中外学生交流教学。

实训课程教学方法：分组协作教学法、情境导入教学法、仿真实训法、参观调查法。

3.3 重要专业课程学习

3.3.1 国际贸易理论与政策（双语课）

主要内容：本课程主要介绍国际贸易的产生与发展，国际贸易的基本分析工具、国际分工的理论依据和贸易利益的分配以及国际贸易政策。主要包括古典贸易理论、新古典贸易理论、当代贸易理论；进口保护政策（关税政策和非关税政策）、出口鼓励和其它贸易政策；区域性经济合作、经济全球化以及世界贸易组织等。

课时及学分：双语教学，理论 58 学时，自修 6 学时，共计 64 学时；4 学分。

先修课程：政治经济学、西方经济学、大学英语。

参考教材：

薛荣久：《国际贸易》，对外经济贸易大学出版社；

海闻：《国际贸易》，上海人民出版社；

陈宪：《国际贸易：理论·政策·案例》，上海财经大学出版社；

Thomas A. Pugel, 《International Trade》，中国人民大学出版社。

课程负责人：何思好

何思好，女，四川大学政治经济学经济学专业博士，国际经济与贸易专业教师、教授、博导。

课程组老师：沈倩岭、朱丹丹、宋涛、彭馨

3.3.2 国际贸易实务（双语课）

主要内容：国际贸易实务是国际经济与贸易专业的专业必修课，其他经济类与管理类专业选修课。主要学习国际商品贸易的业务环节与流程，相关的商务知识与技能以及法律规定与国际惯例。目的是让学生了解商品进出口业务的基本商务和法律知识，培养学生从事对外贸易的基本技能。本课程主要内容包括：进出口合同的磋商；商品的品质与数量；商品的包装；贸易术语与商品的价格；商品的运输与保险；商品的检验；国际贸易结算；合同的履行；不可抗力；索赔与仲裁等。

课时及学分：理论 44 学时，自修 6 学时，实验 14 学时，共计 64 学时；4 学分。

先修课程：微观经济学、宏观经济学、国际贸易。

参考教材：

《国际贸易实务教程》，彭福永，上海财经大学出版社，第四版；

《国际贸易实务》，黎孝先，对外经济贸易大学出版社；

《进出口贸易实务教程》（第 6 版），吴百福，格致出版社，上海人民出版社；

《国际贸易实务双语教程》，易露霞等，清华大学出版社；

《国际贸易实务》（英文版）（第二版），周瑞琪，对外经济贸易大学出版社，2011。

课程负责人：沈倩岭

沈倩岭，女，2003年毕业于四川大学经济学院获经济学学士学位；2009年毕业于四川大学经济学院获经济学博士学位。现任四川农业大学国际经济与贸易系主任、教授、博导。

课程组老师：刘春梅、陈诚、宋涛、彭馨

3.3.3 国际结算（双语课）

主要内容：国际结算是涉外经济活动中的重要环节，具有很强的专业性和操作性，它是国际贸易专业的专业课程。特别是加入世界贸易组织后，中国的涉外经济活动越来越多、越来越复杂，国际结算的也越来越重要。本门课程的主要内容包括四个方面：1、国际结算工具，包括汇票、本票、支票这三种主要的结算工具的相关知识；2、国际结算方式，包括汇款、托收、信用证这三种常用的国际结算方式，另外，还介绍了其他的结算方式，比如国际保理、包买票据业务等等；3、国际结算单据，包括运输单据、保险单据、商业发票等等。

课时及学分：理论 44 学时，自修 4 学时，共计 48 学时；3 学分。

先修课程：国际贸易理论、国际贸易实务。

参考教材：

张东祥、高小红《国际结算》（第四版），武汉大学出版社；

苏宗祥、徐捷《国际结算》，中国金融出版社；

徐进亮、李俊编《国际结算（实务与案例）》，机械工业出版社；

傅泳、帅建林编《国际结算教程》（英语教材），西南财经大学出版社。

课程负责人：刘春梅，女，四川农业大学国贸专业教师、讲师。2003年毕业于西南交通大学国际经济与贸易专业，获经济学学士学位；2006年毕业于西南财经大学国际贸易学专业，获经济学硕士学位，现为四川大学经济学院博士生。

课程组老师：陈诚、朱丹丹、彭馨

3.3.4 国际贸易综合(实践教学)

主要内容：通过学习国际贸易、国际贸易实务、国际结算，并进行校内实验室模拟教学实习基础上，进行以校外教学实习基地参观实习为主、完成实习报告《国际贸易综合》实习，理论联系实际，实地熟悉以农产品国际贸易为主的收购、存储、运输、商务谈判、合同、价格、贸易流程、实物交易和电子商务、检验、海关报关、结算等内容，提高实践动手能力。

课时及学分：实习2周；2学分。

先修课程：政治经济学、西方经济学、国际贸易、国际贸易实务、国际结算。

课程负责人：李阳明，男，1983年毕业于四川大学经济系政治经济学专业，经济学学士。现任国际经济与贸易系党支部书记、专业负责人、副教授、硕士生导师。

课程组老师：沈倩岭、谢玉佳

3.3.5 国际商务谈判（优质特色课）

主要内容：商务谈判是国际经济与贸易专业的必修课，它融营销学、消费行为学、推销学、心理学、公共礼仪等多学科、多方面的知识为一体，具有较强的理论性、系统性和实践性。本课程的主要内容包括：商务谈判原理，具体介绍商务谈判的基本概念、基本内容和理论观点；商务谈判实务，具体介绍商务谈判从准备到履约各谈判阶段的特点、规律和主要方法；商务谈判艺术，具体介绍商务谈判策略、商务谈判沟通及商务谈判的礼节与礼仪。

课时及学分：理论 30 学时，自修 4 学时，实验 14 学时，共计 48 学时；3 学分。

先修课程：国际贸易理论，国际贸易实务，政治经济学，商务英语，国际商法。

参考教材：

《商务谈判》，田巍，中国原子能出版社，2012 年第一版；

《商务谈判》，李爽，清华大学出版社，2007 年第一版；

《国际商务谈判》（修订第 2 版），刘园，首都经济贸易大学出版社，2007；

《商务谈判》（英文版. 第 5 版），利·L·汤普森，中国人大出版社，2013 年；

《国际商务谈判》（英文版），克劳德·塞利奇，中国人大出版社，2013 年。

课程负责人：谢玉佳

课程组老师：李阳明、彭馨

3.3.6 农产品国际贸易（优质特色课）

主要内容：学习我国外贸主要农产品品种、品质、收购、存储、运输等基本知识；了解世界农产品市场；理解农产品国际贸易的理论与政策，掌握农业国际贸易政策；熟悉谷物国际贸易、熟悉非谷物农产品国际贸易等。是农林院校国贸专业的特色、优势课程。

课时及学分：理论 44 学时，自修 4 学时，共计 48 学时；3 学分。

先修课程：政治经济学、西方经济学、国际贸易、国际贸易实务。

参考教材：

温思美编，《农产品国际贸易》，中国农业出版社，第二版；
田维明编，《农产品国际贸易》，中国农业大学出版社，第二版；

李崇光编，《农产品营销学》，高等教育出版社，第二版。

课程负责人：李阳明

课程组老师：谢玉佳、朱丹丹

3.3.7 政治经济学

课时及学分：理论 50 学时，自修 6 学时，共计 56 学时；3.5 学分。

课程负责人：李阳明。

课程组老师：漆雁斌、沈倩岭、何思好。

3.3.8 世界经济

课时及学分：理论 44 学时，自修 4 学时，共计 48 学时；3 学分。

课程负责人：朱丹丹，女，2010年毕业于山东理工大学经济学院获经济学学士学位；2015年毕业于厦门大学经济学院获经济学博士学位。2015-2017年在中国社会科学院世界经济与政治研究读博士后。现任四川农业大学国际经济与贸易专业讲师。

课程组老师：李阳明、陈诚

3.3.9 国际经济学

课时及学分：理论 50 学时，自修 6 学时，共计 56 学时；3.5 学分。

课程负责人：朱丹丹，女，2010年毕业于山东理工大学经济学院获经济学学士学位；2015年毕业于厦门大学经济学院获经济学博士学位。2015-2017年在中国社会科学院世界经济与政治研究读博士后。现任四川农业大学国际经济与贸易专业讲师。

课程组老师：陈诚、宋涛

3.3.10 国际商法

课时及学分：理论 36 学时，自修 4 学时，共计 40 学时；2.5 学分。

课程负责人：刘春梅

课程组老师：李阳明、宋涛

3.3.11 国际市场营销

课时及学分：理论 44 学时，自修 4 学时，共计 48 学时；3 学分。

课程负责人：何思好

何思好，女，四川大学政治经济学经济学专业博士，国际经济与贸易专业教师、教授、博导。

课程组老师：李阳明、陈诚

3.3.12 商务英语（专业英语）

课时及学分：理论 44 学时，自修 4 学时，共计 48 学时；3 学分。

课程负责人：沈倩岭

课程组老师：刘春梅、谢玉佳、宋涛

3.3.13 海关实务

课时及学分：理论 36 学时，自修 4 学时，共计 40 学时；2.5 学分。

课程负责人：刘春梅

课程组老师：陈诚、朱丹丹

3.3.14 外贸函电写作

课时及学分：理论 34 学时，实验 10 学时，自修 4 学时，共计 48 学时；3 学分。

课程负责人：刘春梅

课程组老师：沈倩岭、宋涛

4 主要学习资源与实习平台

4.1 主要学习资源

专业重要参考书：

- [1] 《资本论》，北京：人民出版社，1975 年
- [2] 《国富论》，（英）亚当·斯密 著，上海三联书店，2009 年
- [3] 《经济学》，（美）萨缪尔森，诺德豪斯著，人民邮电出版社，2008 年
- [4] 《国家竞争优势》，迈克尔·波特，中信出版社
- [5] 《WTO 与中国经济》，刘光溪著，中共中央党校出版社 2000 年
- [6] 《就业、利息和货币通论》，凯恩斯，商务印书馆
- [7] 《政治经济学及赋税原理》，大卫·李嘉图，商务印书馆
- [8] 《信息与激励经济学》，陈钊，上海三联书店、上海人民出版社
- [9] 《国际争端解决机制的最新发展——北美自由贸易区的法律与实践》，叶兴平，法律出版社
- [10] 《中国与东盟自由贸易区研究》，李荣林等，天津大学出版社
- [11] 《马拉喀什建立世界贸易组织的协定》
- [12] 《中华人民共和国加入议定书》

[13] 《经济学原理》，阿尔弗雷德·马歇尔

[14] 《生计学学说沿革小史》，梁启超

[15] 《镜花缘》

学术期刊与科普期刊：

经济研究、经济学家、财经科学、经济学动态、改革、国际贸易、国际贸易问题、对外经贸实务。

重要学习网站：

国际货币基金组织 <http://www.imf.org>

世界贸易组织 <http://www.wto.org>

世界银行 <http://www.worldbank.org>

经合发展组织 <http://www.oecd.org>

中国商务部网站，中国海关网、中国国际贸易学会、国际贸易网、国务院发展研究中心信息网、国际商报

4.2 实习平台

4.2.1 模拟实习软件

4.2.1.1 世格外贸实务教学系统

模拟内容：分两阶段完成。第一阶段进行实验准备与相关贸易知识介绍，并给学生分配五种角色，完成各种贸易方式，学生可以自己独立完成，也可以同其他同学协作完成。第二阶段，学生每一组分配一种角色，必须与其他同学协作完成，且定期发生角色互换。利用 SimTrade 提供的各项资源，做好交易前的准备工作；学会运用网络资源宣传企业及产品；使用邮件系统进行业

务磋商，掌握往来函电的书写技巧；掌握不同价格术语在海运、保险方面的差异。在询盘、发盘、还盘、接受环节的磋商过程中，灵活使用价格术语和结算方式，正确核算成本、费用和利润，以争取较好的成交价格；根据磋商内容，正确使用价格术语和结算方式签订外销合同；掌握四种主要结算方式（L/C、T/T、D/P、D/A）的进出口业务流程；根据磋商内容做好备货工作，正确签订购销合同；正确判断市场走向，做好库存管理；正确填写各种单据（包括出口业务中的报检、报关、议付单据，进口业务中的信用证开证申请）；掌握开证、审证、审单要点；学会合理利用各种方式控制成本以达到利润最大化的思路；体会国际贸易的物流、资金流和业务流的运作方式，体会国际贸易中不同当事人的不同地位、面临的具体工作和互动关系。

4.2.1.2 双语模拟商务谈判

模拟内容：实习分两步完成：第一步，由老师选择（或同学自选）一谈判背景，将参加实训的学生分成若干谈判小组，并结对组成谈判队伍，分别代表双方公司各写出一份商务谈判计划。计划包括组成谈判小组、进行人员分工、确定谈判目标、确定谈判地并做好相关准备、确定谈判进程、制定谈判策略、准备谈判资料、准备谈判同文本、制订应急预案等。第二步，各谈判小组分别代表双方公司进行双语模拟商务谈判，直到双方达成一个满意的协议。需提交商务谈判计划、剧本、视频、记录和总结。

4.2.1.3 国际贸易仿真立体沙盘实训系统

全新的教育应用平台从培养学生动手和创新能力出发，利用仿真技术和沙盘教具，让学生充分掌握各种国际贸易业务流程，熟悉和体会客户、供应商、银行和政府机构的互动关系，真正了解国际贸易的物流、资金流和业务流的运作方式。使学生从战略高度来观察外贸企业管理的全貌，也能从执行角度来亲身体会国际贸易的主要环节，学习如何解决实践中会遇到的典型问题，提高外贸公司管理人员的分析、决策以及执行能力。从而达到“在做中学、在学中做”的目标。创造了国际贸易专业仿真模拟实训环境，提供了先进的基础资源设备和全新的教育手段，真正实现了把教学和实践相结合在一起的教学理念，能够使国际贸易的理论与实践教学和实训的手段和水平提升一大台阶。利用仿真技术和沙盘教具来模拟国际贸易流程，填补国际经济与贸易专业教学在实践上的不足，从培养学生动手和创新能力出发，利用仿真技术和沙盘教具，让学生充分掌握各种国际贸易业务流程，熟悉和体会客户、供应商、银行和政府机构的互动关系，真正了解国际贸易的物流、资金流和业务流的运作方式。这样既结合课程，又注重学生动手能力，通过模拟外贸企业经营过程中的主要环节来训练提高外贸公司管理人员的分析、决策以及执行能力，极大地丰富了授课内容和实践教学。

4.2.2 校外实习基地

国贸专业校外实习基地有 20 个，签约协议实际运行较多的

有：

4.2.2.1 宁江集团：国有企业改革典型。成都市都江堰市。

4.2.2.2 升达集团：四川林业品牌上市公司，有国际销售公司。
成都市温江区。

4.2.2.3 重庆海关、重庆九龙坡国际集装箱码头：国际贸易报关、
运输等事项。重庆市。

4.2.2.4 宜宾海关、商务局、商检局、集装箱码头、五粮液集团：
国际贸易综合实习。宜宾市。

4.2.2.5 泸州海关、泸州国际集装箱码头：国际贸易综合实习。
泸州市。

4.2.2.6 都江堰农产品交易中心、禹王生态农业发展有限公司：
农产品及国际贸易。都江堰市。

4.2.2.7 成都布列顿商贸有限责任公司：国际食品贸易。成都市。

4.2.2.8 四川（雨润）国际农产品交易中心：农产品市场及国际
贸易。成都市彭州市。

4.2.2.9 四川自贸区青白江铁路港片区（成都铁路集装箱国际运
输中心、成都铁路口岸、海关、商检、蓉欧快铁班列公司、物流
中心、跨境电商）：国际贸易综合实习。成都市青白江区。

4.2.2.10 成都市跨境电商协会

5 职业（执业）资格考证

5.1 POCIB 全国大学生外贸从业能力大赛

POCIB 是由中国国际贸易学会主办，中国国际贸易杂志社、

全国国际贸易实务研究会和全国外经贸职业教育教学指导委员会协办，对外经济贸易大学等承办的全国性赛事，旨在进一步深化高等院校外经贸及相关专业的教育教学改革，充分展现当代大学生的能力素养，提高全社会对外经贸教育的认可度，促进外经贸人才培养水平的全面提升，激发在校大学生学习外经贸职业技能、提高实践能力的热情，有力提升学生的学习能力、实践能力和创新能力，为我国外经贸事业发展提供坚强的人才保障。每个参赛院校组织选拔选手进行比赛，给定 3 账户名和密码后，由参赛学生在所在院校实验室中于每年 4 月 10 日~5 月 9 日期间完成系统中的外贸业务，最后组委会根据学生完成的业务量和业务质量（函电、利润核算、单据等）评定成绩和奖项，颁发证书。

5.2 “报关员” 资格证书

海关“报关员”考试由中国海关总署组织，全国统考。报名条件：年满 18 周岁，高中以上学历。考试科目有报关实务、商品归类、关税制度、海关法、海关英语及报关单填制。考试时间在每年的六月中旬

5.3 “外销员” 资格证书

全国外销员考试是对外经济贸易合作部统一组织的全国性考试。报名条件：具有中专以上学历的各类人员（含大中专学生）。考试科目有“外贸综合业务”和“外贸外语”两科。外贸综合业务确定为中国对外贸易、国际贸易、国际经济法、国际贸易实务、国际金融、国际营销学。“外贸外语”有英语、日语、

俄语三个语种，考生任选其一，外语考试又分为笔试和口试。考试时间在每年的九月中旬。

5.4 “国际货运代理从业人员” 资格证书

国际货运代理从业人员考试是对外贸易经济合作部统一组织的全国性考试。考试科目：货运代理业务、货运代理英语。货运代理业务包括国际贸易理论与实务、国际货运代理概论、海运、空运、集装箱运输、多式联运、物流等国际运输实务等。考试时间在每年的四月和九月中旬。

5.5 商务英语考试 (BUSINESS ENGLISH CERTIFICATE)

简称 BEC，即剑桥商务英语资格考试。是剑桥系列考试中专为学习者提供的国际商务英语资格证书考试，考察真实工作环境中英语交流能力，被欧洲乃至全球众多教育机构、企业认可，将其作为入学考试或招聘录用的英语语言水平要求。考试分两个阶段进行。第一阶段为笔试，包括阅读、写作和听力，第二阶段为口试。参加 BEC 考试不需要任何特殊资格，报名不受年龄、性别、职业、地区、学历等限制，适用人群为具有初、中、高级英语水平者，且以从事商务工作为学习目的。任何人(包括学生)均可持本人身份证到当地考点报名。

5.6 报检员

报检员是指获得国家质量监督检验检疫总局规定的资格，在国家质检总局设在各地的出入境检验检疫机构注册，办理出入境检验检疫报检业务的人员。考试方式为笔试。考试内容包括检验

检疫知识、国际贸易知识、基础英语、法律法规知识。报名条件为年满 18 周岁，具有完全民事行为能力；具有高中毕业或中等专业学校毕业及以上学历。

5.7 外贸跟单员

外贸跟单员是指在出口贸易业务环节，在外销员签订贸易合同后，承担各类单证运转，衔接合同、货物、单证、订船、报检、保险、报关等环节，协助外销员按贸易合同规定交货的业务助理。考试内容有关外贸跟单基础知识（含英语）、外贸跟单操作实务（含英语）。具有高中学历及以上，且有志于从事外贸跟单工作的在职和求职人员以及在校生均可参加报考。

5.8 国际商务单证员

国际商务单证员指在国际贸易结算业务中，根据销售合约和信用证条款从事审核、制作各种贸易结算单据和证书，提交银行办理议付手续或委托银行进行收款等工作的人员。考试内容有关国际贸易理论与实务、国际商务单证惯例及操作。凡符合以下三条之中任意一条者均可报名参加考试：①从事国际商务单证业务二年以上的在职人员；②具有大学专科及以上学历并有志从事国际商务单证工作的求职人员或在校大学生；③已获由中国外经贸企业协会颁发的国际商务单证员合格证书的人员。

5.9 外贸业务员

外贸业务员，即外销员，是指在具有进出口经营权的企业从事进出口贸易活动的工作人员。持有外销员资格证书，是在外经

贸企业上岗、从事进出口业务人员的必备条件。考试内容有关外贸业务基础理论（含英语）、外贸业务操作实务（含英语）。具有中高职校学历以上，且有志于从事外贸业务工作的在职和求职人员以及在校生均可参加报名。

5.10 外贸物流师

外贸物流师主要负责制定合理的国际物流与供应链解决方案、国际物流与供应链相关业务的协调与管理。考试内容有关国际物流与供应链管理（含英语）、外贸物流操作实务（含英语）。满足下述条件之一者均可报考：①已取得全国外贸物流员或其他相关岗位专业考试合格证书；②相关专业的在校本科生或毕业生；③从业三年（含三年）以上且具有初级以上（含初级）专业技术职称者。

5.11 国际货运代理人

国际货运代理人是根据客户的指示，并为客户的利益而揽取货物运输的人，其本人并不是承运人。货运代理也可依条件，从事与运送合同有关的活动，如储货（也含寄存）、报关、验收、收款。考试内容有关“国际货运代理业务”，“国际货运代理专业英语”（含英语单证）。

具有高中以上学历，或有一定的国际货运代理实践经验，或者接受过国际货运代理业务培训并有志于从事国际货运代理业务的人员可以报考。

5.12 跟单信用证专家资格考试

CDCS (Certified Documentary Credit Specialist) 是一个证明跟单信用证人员理论能力以及实际业务操作能力的专业认证考试,它是在业内专家磋商基础上发展起来的,并保证此认证能够真实地对参考人员的业务能力进行考察。它由国际商会 (ICC) 授权,英国注册银行家协会 (CIB) 和国际金融服务协会 (IFSA) 合作共同推出。其签发的证书代表了跟单信用证人员的业务水平,受全世界承认。考试中心要求参考人员必须具有三年以上在信用证领域工作的经验。但由于中国是 ICC 成员国,因此不受限制,参考人员不论工作年限、专业背景、都可参加考试。

5.13 国际贸易金融师资格考试

CITF (Certificate in International Trade and Finance) 是针对贸易、出口、商品及金融等领域从业人员理论和操作水平的专业认证,代表着该领域的国际水平,受到全球贸易融资领域的认可。该认证的考试内容涵盖了当今贸易金融领域中的基本知识点,并且重点突出,让考生更易掌握和运用。考生在通过 CITF 考试后可获得由 IFS 颁发的国际贸易金融师资格证书,还可凭此证书申请 16 个 PDU 学分用于跟单信用证专家资格证书 (CDCS) 的资格延展。考试内容有①贸易环境分析;②制定贸易合同的程序;③贸易术语和 Incoterms2010 介绍;④国际贸易领域的金融、商业和运输单据的特点;⑤跟单信用证概述;⑥各种国际贸易交

易方式的风险；⑦短期、中期和长期贸易融资；⑧基于 URC522 跟单托收的基本应用；⑨银行保函；⑩有关国际贸易产品的相关问题。采用笔试，全英文纸质考卷（注：答题正确率高于 70%方能通过）。

6 就业前景与选择

目前，我国的国际经贸人才在数量上严重不足，在业务上、素质上符合国际贸易人才条件的人数不多，因此大批量的培养国际经贸人才已成为我国人才培育工作所面临的一项重要任务。我国对外经济贸易行业已不再是改革开放初期的低水平运行状态，如今对人才的要求有了全面提升，不仅要掌握最新的专业知识，而且要有一定年限的实务操作经验，同时，国家颁发的资格证书、就业资格证书是最重要的岗位敲门砖，懂得国内外贸易法规和操作惯例，从业经验丰富是获得高薪的关键，比如目前具有单证员证书者非常少，有证书者月薪高，而国际贸易单证操作技能是每个从事国际贸易业务工作者必须具备的基本功，大学生进入外贸、外资企业工作，一般都是从单证操作员做起，因此如果大学毕业生求职前取得单证员证书，第一份工作的收入就比一般白领高得多。当前急需的国际商务谈判人才主要涉及的领域有信息通讯、生物工程与医药、环境保护、新材料与新能源、现代农业、地球空间信息技术等专业，以及与奥运、世博会相关的建设，与市场开发领域的招商引资、海外融资、上市与开拓海外市场等活动。国际贸易的成交金额大，对企业来说国际商务谈判师是外贸

企业中不可或缺的人物，特别是有职业证书和实际经验的国际商务谈判人才在猎头市场中往往是有价无市。

国际贸易专业要求学生具备较高的外语水平和国际政治经济方面的背景知识，能运用英语和电子计算机等从事涉外经贸工作，能胜任对外经济贸易部门和外贸公司企业的业务工作，国内外金融机构的业务工作，国际化企业的经营管理工作，驻外商务机构以及海外驻华商务机构的业务代办，涉外运输企业的业务工作等。具体适应岗位：报关员、外销员、单证员、跟单员、报检员、货运代理、企事业单位的会计人员、文秘人员、电子商务业务员、政府外贸部门进出口业务管理人员等

7 考研策略

7.1 国内考研

社会对毕业研究生的需求总体上供不应求。有关专家估计，对高层次人才的需求会优先。近年来大学生特别是本科生的就业问题越来越引起社会的广泛关注，用人单位提高了员工聘用的标准，稍微好一点的工作，都要求硕士以上学历，招聘会上有一些小单位甚至也明确打出招聘“硕士研究生”、“博士”的招牌。面对就业形势，毕业生不得不另寻就业“捷径”，包括考研。

一旦决定考研，第一步决策就是确定报考志愿，绝大多数考生面对的是“一招不慎，满盘皆输”的局面，可以说，选择志愿是个风险很大的博弈过程。决策步骤：形成专业选择意向，确定报考单位，最后两者结合考虑确定第一志愿。专业和招生单位的

不同搭配就形成了报考的 4 种基本模式：本专业本校报考、本专业跨校报考、跨专业本校报考、跨专业跨校报考。不同报考模式复习备考的工作量和难易程度是不同的。报考指导第二步：在确定了要考研、要报考的大致学校和专业范围以后，就要和学校联系了，以便获得最新的招生信息，并最后定下报考的学校和专业。报考指导第三步：复习准备。第四步：报名填表。国贸专业本科生报考硕士研究生入学考试科目一般有政治理论、英语、数学、经济学综合。

应该重点关注四川大学、对外经贸大学和西南财经大学。四川大学是“985”高校，研究生规模大，重点学科、学位点实力强。对外经贸大学是全国唯一国家级国际经济贸易大学，国家级重点学科排名前列，国际贸易领域最强师资阵容，我国第一个国际经济与贸易专业博士点。西南财经大学有着深厚金融背景，具有较高的认可度，更为重要的是与川农大成都校区毗邻。一些川农大经管院的老师也是西财毕业的，同时两校也有合作，对于考研学子来说具有一定优势。

另外，报考港、澳、台研究生是正确的选择之一！

7.2 国外考研

申请国外研究生入读首先要通过该国认可的语言考试。每个大学都有自己的网站，上面有申请入学的表格，在线申请资料。他们会给你邮递过来相关资料和表格；填写清楚返回。那么在此之前要有 GRE GMAT OR TOFEL, IELTS 的成绩。不同地区的大学

要求的项目也不一样。

现在有越来越多的人选择到国外留学读研究生。国外的研究生教育就一直保持了较高的水准，注重培养学生的自主研究和实际操作能力。国内本科生比较热衷的出国读研国家有美国、加拿大、澳大利亚、英国法国、德国等。

研究生学位分为专业学位及研究学位。专业学位(如工商管理硕士、教育硕士、艺术硕士)，提供一些实用的专门技能及直接就业机会。以研究为主的硕士学位，如文学硕士及理学硕士，则提供一般进行研究的经验、奖学金以及修读博士的机会。留学生应该根据自己的留学目的进行选择。

国外招收研究生时，会综合考虑学生的全面情况。一是大学的学习成绩。大学平均成绩 75 分以下，很难申请；而大学平均成绩在 85 分以上，基本上都可以申请。二是英语水平。要求托福成绩、雅思成绩。三是工作和实习的经历。有实践经历的学生申请的成功率更高。

近年来国家留学基金委优秀本科生国际交流项目资助项目择优选拔优秀本科生出国交流，我院现与法国南锡高等商业学校展开了本科生交流项目，面向全院优秀本科生进行资助。该项目外语要求原则上要求 WSK 考试合格。或雅思 6.5 分，托福 95 分。希望在校学生可以积极准备，通过各类交流项目进一步提升自身能力。国际经济与贸易系承担国际合作办学的重要工作。国际经

济与贸易专业学生争取国际交换生项目、出国留学具有专业优势。

7.3 四川农业大学经济学院研究生招生

7.3.1 经济学院学科发展简介

经济学院是一个拥有博士后、博士、硕士、本科四个层次完善的人才培养体系和“一所两中心”坚实的科研平台的教学研究型学院，具有应用经济学的教授评议权。学院现有 1 个博士后流动工作站（农林经济管理）和 2 个博士学位授权点（林业经济管理、农村与区域发展）、1 个一级学科硕士学位授权点（应用经济学），4 个全日制硕士学位授权点（产业经济学、区域经济学、金融学、林业经济管理），以及公共管理（MPA）和农业硕士（MA）2 个专业硕士学位授权点。学院现有经济学、国际经济与贸易、金融学、投资学 4 个本科专业，并开设有金融学、经济学 2 个本科双学位专业，国际经济与贸易专业开办有面向全球招生的全英文教学国际班。金融学类核心课程《金融学》为四川省省级精品课程。现有全日制学生近 2100 人，其中本科生 1900 余人，研究生（硕士、博士）150 余人。每年接收留学生（本科、硕士、博士）50 余人，在读非全日制硕士研究生近 400 人。

教学条件良好。学院现有教师 70 人，其中业务教师 56 人。业务教师中，教授（研究员）9 人，副教授（副研究员）12 名；享受政府特殊津贴 3 人，四川省学术和技术带头人 4 人，省级以上人才称号 3 人；具有博士学位的教师 40 人，具有硕士学位的

教师 15 人，具有博士、硕士学位的老师比例达 98%。学院博士、硕士学科点共有院内外博士生导师 9 人，硕士生导师 51 人。学院近年采购价值 500 万以上的银行、保险、证券投资和国际贸易等模拟系统，购买了经济管理案例库、中国宏观经济数据库、CSMAR 等数据库和 STATA、EViews 和 SPSS 等分析软件，建立了中国农业银行、四川省农村信用社联社、中航安盟集团、华西希望集团、雅安农村商业银行等实践基地。有研究生交换项目（中法、中德、中美），并有部分双语授课课程。能给研究生提供良好的学习、研究和实践条件。学院博士、硕士学科点的导师队伍不仅包含本院教师，也有相关学院（如马克思主义学院、理学院等）和校外的从事经济学研究的导师（如四川省社会科学院）。

科研成果丰硕。近年来，学院教师先后承担国家自然科学基金、国家社会科学基金等国家级课题 6 项，教育部人文社科项目、科技部支持计划项目子项目、部省级科研课题 30 多项，承担了世界银行(World Bank)等国际组织的合作项目 6 项，也承担了地方政府的国民经济与社会发展五年规划、专业规划、重大课题和省委省政府部门委托的重要研究课题 40 多项，年均纵向科研经费 100 万以上，横向科研经费 200 多万。出版专著近 20 部，发表 SCI、SSCI、EI、CSSCI 和 CSCD 等收录论文 100 多篇；先后获省哲学社会科学优秀成果一等奖 1 项、二等奖 2 项、三等奖 4 项，省科学技术进步一等奖 1 项、二等奖 2 项、省级优秀教学成果一等奖 2 项。近年来学院提交给省委省政府及其部门的政策建

议报告或成果专报 10 多项，都得到采纳或省领导肯定性批示，研究平台逐步建设成为地方政府的智库。

7.3.2 研究生招生与培养

科研团队指导。有四川省社会科学高水平科研团队“农村精准扶贫创新研究”、双支计划科研团队“农村金融与发展研究”、学院的“区域经济与绿色发展研究”和“四川农业产业发展学术创新研究”四个科研团队，研究生不仅得到导师的指导，也可得到科研团队其他导师的协助指导。

研究特色鲜明。在农村经济、发展经济、农村金融、县域经济、生态经济、产业组织与企业发展、地方商业银行管理、普惠金融、风险管理与农村保险等方面形成了一定的研究优势和鲜明的研究特色。

学硕与专硕分类培养。对学术型研究生着重基础理论教学、研究方法训练和研究能力的培养；对专业硕士则注重案例教学、调研方法的训练和解决问题能力的培养。

国际化的培养方式。接受来自国外全日制博士和硕士留学生和部分合作大学如法国南锡高等商学院和巴基斯坦技术与管理大学的交换留学生。学院与国外大学如法国南锡高等商学院、美国路易斯安那州立大学商学院等开展“2+1”(即国内两年、国外一年的研究生学习)“中外联合培养”硕士双学位项目，部分能力强、语言好的研究生可申请，学习成绩达到双方的要求后，可获得我校相应的硕士学位和国外的管理学硕士学位。

良好的研究生培养基地。与部分国有商业银行和政策性银行、四川省农村信用社联社、中航安盟保险、成都农村产权交易所、锦泰财产保险、成都泛亚国际货运、华西希望集团、雅安农商银行、国金证券等签订研究生实习基地，能给研究生提供良好的实习、研究和就业条件。

合理的课程设置。开设应用经济学一级学科必需的专业课程15门以上，部分采用英文原版教材和双语授课。包括“三中”（中级微观、中级宏观、中级计量）、应用经济学方法论、货币银行与金融市场理论、区域经济理论、产业经济理论、农村经济与社会发展专题、农村金融理论与政策专题、经济地理与区域开发专题、产业组织专题、风险管理与保险专题、区域发展战略与规划专题。

7.3.3 硕士研究生招生专业目录（2020年）

表 1. 经济学院各招生学科研究方向、招生导师及考试科目

层次	一级学科	二级学科	研究方向	考试科目
学术型硕士	应用经济学	区域经济学 020202	①农村与区域发展； ②生态经济与可持续发展 ③县域经济发展与治理 ④区域合作与贸易	① 101 统考思想政治理论 ② 201 统考英语一 ③ 303 统考数学三 ④ 851 西方经济学
		金融学 020204	①农村金融理论与政策 ②现代银行经营与管理 ③风险管理与保险 ④资本市场与公司金融	

		产业经济学 020205	①产业经济理论与政策 ②产业组织及企业发展 ③现代农业产业发展	
	农林经济管理	林业经济管理 120302	①林业经济理论与政策	
专业硕士	全日制和非全日制	农业硕士:农村发展 095138	①乡村振兴与县域经济发展 ②农村金融与保险 ③农村减贫与社会发展 ④地方政府与基层治理 ⑤农村发展规划	①101 统考思想政治理论 ②204 统考英语二 ③342 农业知识综合四 ④955 经济管理概论
	非全日制	公共管理(MPA)	①公共行政与事业管理 ②农村发展与社会管理 ③地方政府管理④国土资源与环境管理⑤金融发展与监管	①英语二 ②管理类联考综合能力

表 2.硕士研究生考试学校自主命题科目参考书

科目代码	科目名称	参考书目
851	西方经济学	①《西方经济学》（微观部分·第七版），高鸿业主编，中国人民大学出版社； ②《西方经济学》（宏观部分·第七版），高鸿业主编，中国人民大学出版社。
342	农业综合知识四	①《农村社会学》（第三版），刘豪兴主编，中国人民大学出版社。2019.1 ②《农业经济学》，傅新红主编，高等教育出版社。2016 ③《管理学》（马克思主义理论研究和建设工程

		重点教材),《管理学》编写组,高等教育出版社。2019.1
955	经济管理概论	《区域经济学教程》(第二版),孙久文、叶裕民主编,中国人民大学出版社。

说明:招生信息以报考当年为准,可查经济学院或研究生院网站。

7.4 结束祝语

选择国内考研是条漫长而辛苦的旅程,每位同学都应思考“我为什么要考研”这个问题,而不是盲目从众。以上攻略参考了网络、论坛众多资料后总结出来的,仅提供参考,应“因地制宜”、“因材施教”,结合自身实际情况制定完善的复习计划。

8. 四川农业大学与法国南锡高等商学院校际合作项目

本科阶段“3+1”交换生项目,免在法国南锡高等商学院一年学费。毕业后获得法国南锡高等商学院工商管理学士学位(Bachelor of Business Administration)和四川农业大学学位证书。

本科阶段“3+1+1 或 3+1+2”本硕连读项目,免在法国南锡高等商学院第一年学费。毕业后获得法国南锡高等商学院本科学位、硕士学位和四川农业大学本科学位证书。法方可选专业有2年制管理学硕士(Master in Management),2年制国际管理硕士(Msc in International Business),1年制国际商务拓展硕士(Msc in International Business Development),1年制奢侈品与设计管理硕士(Msc in Design and Luxury

Management), 1 年制金融、保险与风险管理硕士 (Finance, Insurances and Risk Management), 1 年制市场营销与品牌管理硕士 (Marketing and Brand Management)。

本科阶段“3+2”本硕连读项目, 毕业后获得法国南锡高等商学院硕士学位和四川农业大学本科学位证书。法方可选专业有管理学硕士 (Master in Management), 下设 20 个专业方向。2015 年金融时报上, 该项目世界排名第 50 名。可交换到海外合作学校有美国杜克大学, 美国卡耐基梅隆大学, 乔治亚理工大学, 加拿大拉瓦尔大学, 瑞典乌普萨拉大学, 意大利博诺尼亚大学, 哥本哈根商学院等)。

本科阶段“4+1”项目, 大四期间在四川农业大学参加法国南锡高等商学院硕士一年级预备课程后, 赴法国南锡高商直接攻读法方硕士项目: 国际商务拓展硕士 (Msc in International Business Development), 奢侈品与设计管理硕士 (Msc in Luxury and Design Management), 市场营销与品牌管理硕士 (Msc in Marketing and Brand Management) 和金融保险与风险管理硕士 (Msc in Finance Insurance and Risk Management)。

国际合作项目可查阅经济学院网站国际合作专栏, 或加入学院留学服务咨询群 460372068, 或咨询 86291110 (1 教 423 学院行政办公室)。

附：经济学院中外合作办学简况

2013 年以来，学院先后与法国南锡高等商学院、德国埃森经济管理大学、英国埃塞克斯大学、加拿大纽芬兰纪念大学等签署合作协议，实施“3+1”、“2+2”、“3+1+1”、“3+2”、“4+1”本科交换、本硕连读等项目及课程交换、海外研讨、国际性企业实习等合作。学院共派出公派学生 36 人，本硕连读学生 80 余人，接收来自法国、意大利、墨西哥等国家的“国际商务管理”留学生 157 人。学院咨询电话：86291110（1 教 423 学院行政办公室）

合作院校一览表

合作院校及机构	院校及机构简介	合作项目
法国南锡高等 商学院 ICN Business School	法国南锡高等商学院，成立于 1905 年，是欧洲历史最悠久的商学院之一，连续多年位列欧洲商学院前 50 名。学校的管理学硕士项目连续 7 年在英国金融时报排名世界 20-50 名区间，是中国教育部承认的海外知名高校。	1. “3+1” 交换生项目 2. “3+1+1 或 3+1+2” 本硕连读项目 3. “3+2” 本硕连读项目 4. “4+1” 本硕连读项目

<p>德国埃森经济管理应用技术大学 Fachhochschule für Oekonomie & Management of Applied Sciences</p>	<p>德国埃森经济管理应用技术大学，创建于 1993 年。是德国最大规模的经济和管理专业高等学府，师资力量雄厚，共聘请了 180 位大学教授，500 多名资深客座教授，全校有超过 15000 名在校生。</p>	<p>“4+1”会计与金融管理硕士项目：学生 4 年本科期间利用大三和 大四完成德国规定国内教学计划，本科毕业后赴德继续 1 年硕士课程学习，完成相关课程，最终获得德国大学硕士文凭。</p>
<p>英国埃塞克斯大学 University of Essex</p>	<p>英国埃塞克斯大学，建于 1964 年，是英国一所久负盛名的研究型大学，著名 1994 大学集团成员之一，具有极高的学术研究声誉。2017 年由英国皇家教育部颁布的 TEF 中，被评为金牌大学。2018 年英国泰晤士报综合排名第 22 位，享有“小伦敦政经”的美誉。</p>	<p>1. “2+2”双学士学位项目 2. “3+1”本硕连读项目 3. “3+1+1”本硕连续项目 4. “4+1”硕士项目 5. “1+1+1”硕士项目 6. 英国 G5 精英大学暑期夏令营</p>

<p>加拿大纽芬兰纪念大学 Memorial University of Newfoundland, MUN</p>	<p>加拿大纽芬兰纪念大学创建于 1925 年，是加拿大大西洋地区规模最大的大学，同时也是国际大学协会成员（IAU），在 2019 年《麦考林》大学排名中名列加拿大综合性大学排名第七位。在教育，工程，商科，医学，地质以及海洋等专业领域实力强大。拥有包括纽芬兰省的圣约翰斯校区和科纳布罗克校区，以及位于英国的豪罗校区。</p>	<p>1.面向大二、大三学生开展本科交换项目。 2.面向大四应届毕业生开展 4+1 本硕连读项目。</p>
<p>曼得语言 Mind Your Language</p>	<p>曼得语言学校成立于 2010 年，是温江首家专注于出国留学、英语口语及各国小语种的高端语言培训机构。曼得师资全部毕业于国内外优秀高校语言专业，90%以上拥有海外留学或工作经历。4-6 人小班教学，为学生出国留学达到语言要求提供坚实保障。</p>	<p>面向全校开设英语口语中，雅思、托福、法语、日语、德语、西语等小语种培训。</p>